

**DE 700 À 2600€
EN 6 MOIS**

Comment Charlène a augmenté ses tarifs
(en changeant “juste” sa posture)



L'année dernière, j'ai fait la rencontre de

CHARLÈNE HUBERT, CONSULTANTE EN PERSONAL BRANDING.

Charlène, elle :

- Avait lancé son activité depuis moins d'1 an
- Facturait 777€ ses accompagnements
- Ne se sentait pas légitime face aux clients avancés
- S'épuisait à tout faire à la place de ses clients
- Était frustrée que ses clients ne passent pas à l'action



LA VRAIE CAUSE ?

Ni son offre.
Ni le marché.

**MAIS SES BLOCAGES INTERNES
ET SON RAPPORT À L'ARGENT.**

Et c'est probablement ton cas.
Comme à peu près 100% des indépendants autour de moi. 😅

Spoiler : on a tout débloqué !
(Et elle a appris à s'auto-coacher.)

CHANGEMENT DE POSTURE

Ce sur quoi on a bossé :

- Passer du "done for you" au "done with you"
- Intégrer la co-construction avec les clients
- S'autoriser pleinement la posture coaching
- S'adapter selon le moment et le besoin
- Sortir du dogme du consultant pur

Note du coach :

Si tu donnes une solution toute faite à ton client l'oublie. Si la solution vient de lui, il l'applique.

RÉSULTAT ?

Transformation totale de sa posture

- Des clients **acteurs** de leur stratégie
- Un **passage à l'action** multiplié
- Une meilleure **Appropriation** des solutions
- Une **autonomisation progressive** des clients
- Un **réachat** naturel par la satisfaction

Ce que ça a changé : Fini la frustration de voir ses clients stagner, elle crée maintenant des transformations réelles.



DÉBLOCAGE DES PRIX

Ce sur quoi on a bossé :

- Séance one-to-one avec travail sur les tarifs
- Faire le plafond imaginaire des 1000€
- Renforcer sa légitimité face à des clients avancés
- Boosté l'estime & une confiance de soi profonde
- Élever ses standards dans le ciblage client

Note du coach : Ton tarif reflète la valeur que TU te donnes, pas celle que le marché t'impose.

RÉSULTAT ?

Augmentation significative des tarifs

- De 777€ à 2600€ en 6 mois
- 1er changement **le soir même** de la séance
- **Vente immédiate** aux nouveaux tarifs
- Accompagnement **étoffé et transformationnel**
- **Clients haut de gamme** uniquement

Ce que ça a changé : Elle gagne plus en travaillant moins, elle est alignée avec cette nouvelle posture, et surtout : elle se sent enfin légitime.



CIBLAGE PREMIUM

Sur quoi on a bossé :

- Oser viser des clients beaucoup plus avancés
- Dépasser l'histoire "ma boîte a moins d'1 an"
- Élever ses standards de qualité et d'exigence
- Assumer pleinement son expertise réelle

Note du coach : La qualité de tes clients commence par la qualité de regard que tu portes sur toi.

RÉSULTAT ?

Une clientèle transformée

- 100% de **clientes avancées** dans leur business
- Des **clientes à son niveau** ou “au-dessus” d'elle
- Fini les petits budgets et les mini missions
- **Positionnement** reconnu et respecté
- **Légitimité** enfin assumée pleinement

Ce que ça a changé :
Charlène travaille désormais
avec des clients qui la
challengent et la font
grandir.





PSSST ..!

SI CE CONTENU TE PLAÎT

COMMENTE, LIKE, PARTAGE.

(C'est très important pour moi.)

(Merci.)

(Et je dis déjà merci parce que je suis sûr
que tu vas le faire.)

(T'es quelqu'un de bien.)

AUTO-OBSERVATION

Ce sur quoi on a bossé :

- Position méta pour gérer ses propres schémas
- Capacité à s'auto-coacher
- Intégration progressive des apprentissages
- Expérimentation des outils de PNL au quotidien
- Cercle vertueux d'amélioration continue

Note du coach : Observer tes schémas te donne le pouvoir de les modifier, pas de les subir.

RÉSULTAT ?

Accélération business

- CA multiplié par 2 en seulement 6 mois
- Autonomie totale sur ses schémas mentaux
- Les bénéfices du coaching perdurent
- Encore plein de techniques PNL à explorer
- Transformation génératrice et qui continue d'elle-même

Ce que ça a changé : Elle ne dépend plus d'un coach pour avancer, elle est devenue son propre guide.



FIDÉLISATION CLIENT

Ce sur quoi on a bossé :

- Construire une offre évolutive
- Maintenir le lien avec ses anciens clients
- Montrer son évolution de posture
- Créer des opportunités de réengagement naturel
- Penser long terme $\neq$ one-shot transactionnel

Note du coach : Un client qui revient spontanément est la preuve que ta transformation est visible de l'extérieur.

RÉSULTAT ?

Récurrence premium

- Réachat spontané des clientes
- Montée en gamme vers des offres premium
- Confiance des clientes renforcée
- Évolution perçue et valorisée par ses clientes
- Relation long terme qui s'établit dans la durée

Ce que ça a changé : Elle a transformé ses clients one-shot en partenaires de croissance sur la durée.



TOI AUSSI TU VEUX VIVRE SEREINEMENT DE TON ACTIVITÉ ?

Si tu es consultant, thérapeute ou coach,
tu as les compétences.
Mais tes croyances limitantes te sabotent.

**LE COACHING NE REMPLACE PAS
TON EXPERTISE. IL LIBÈRE TOUT
TON POTENTIEL D'ENTREPRENEUR.**



Comme d'autres avant elle, Charlène a compris une vérité simple : **ton business ne grandit que si toi, tu grandis d'abord.**

**ET TU PEUX EN FAIRE AUTANT AVEC LE
BOOTCAMP "LEVEL UP COACHING"**

TÉMOIGNAGE



Charlène Hubert ★★★★★

Mentore & podcasteuse | J'accompagne celles qui refusent de choisir entre être soi ET réussir | Expansion professionnelle

J'ai intégré le Bootcamp. [...] J'y ai trouvé une formation de coaching riche et facilement actionnable, un collectif de soutien dans lequel je me suis essayée au coaching sans craindre le jugement, un mentor impliqué pour de vrai auprès de ses coachés - bref, une nouvelle famille business.

Depuis la sortie du bootcamp, j'ai fait évoluer ma posture d'accompagnement, mêlant coaching et consulting. Je me sens bien plus équipée pour identifier les croyances et blocages de mes clients et ils passent davantage à l'action.

À toi qui me lis, si tu hésites car tu as peur de ne pas y trouver ton compte, que ce soit un énième programme couteux mais pas franchement transformant, saisis cette opportunité.

Je ne suis pas la seule pour laquelle elle a marqué un véritable tournant.
Et si c'était ton tour ?

LEVEL UP COACHING

Le Bootcamp qui t'apprend le coaching
professionnel et la PNL pour faire sauter tes
plafonds de verre ET faire passer tes clients au
niveau supérieur

T'as envie d'en être ?
Contacte-moi en MP ou
via mon site
www.lv1up-coaching.com



HELLO !

Moi c'est Loïc.
Je forme les consultants et les
coachs à une **approche éthique,**
libre et décomplexée du
coaching et de la PNL.